

Commercieel Project Manager Zonnepanelen

Functieomschrijving

Voor een vaste relatie van European Solar B.V. zijn wij op zoek naar een nieuw talent voor de verkoop van zonnepanelen van een grote Chinese fabrikant. De functie van Commercieel Project Manager bij deze relatie is een uitdagende en afwisselende functie die voornamelijk vanuit huis of op locatie bij de klant zal worden uitgevoerd. Het betreft een fulltime functie waarbij de werktijden flexibel zijn en liggen tussen 8 en 21 uur. Het adviseren van potentiële project klanten (= minimaal 1.000 zonnepanelen) en het opvolgen van leads en offerte-aanvragen in Nederland zijn de belangrijkste verantwoordelijkheden van de Project Manager.

Profiel

- Je beschikt over MBO/HBO werk- en denkniveau.
- Je beschikt over een ondernemende en commerciële instelling.
- Je beschikt over een flinke portie doorzettingsvermogen.
- Je hebt een enthousiaste persoonlijkheid
- Je bent leergierig en flexibel en je maakt je nieuwe kennis snel eigen.
- Je komt afspraken altijd na.
- Je hebt geen 9 tot 5 mentaliteit.
- Je bent in het bezit van rijbewijs B.
- Affiniteit en/of kennis binnen de zonnepanelenbranche en/of technisch affiniteit is een pré

Kortom: je kan goed zelfstandig te werk gaan, hecht veel waarde aan het nakomen van afspraken en je bent resultaatgericht.

Wij bieden

je een afwisselende en uitdagende functie binnen een enthousiast internationaal team met ondernemende en ambitieuze collega's. Een dynamische werkomgeving in een branche met een meer dan ideaal marktpotentieel en de mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen en initiatieven te tonen.

Arbeidsvoorwaarden zijn marktconform, met de mogelijkheid om met bonusregelingen zelf de hoogte van jouw inkomen te bepalen.

Interesse?

Stuur dan jouw C.V. en motivatie via e-mail naar info@europeansolar.nl t.a.v. Nanneke Jansen